CREATING INNOVATION

Wir sind MACO!

Als innovatives Familienunternehmen und einer der Weltmarktführer gestalten wir die Zukunft des Wohnens – mit rund 2.300 Mitarbeiter/innen an 20 Standorten weltweit. Unsere Fenster- und Türbeschläge sowie innovativen System- und Sicherheitslösungen machen Haushalte energieeffizienter, sicherer und komfortabler. Und das bereits seit 1947.

Machen Sie Ihren nächsten Karriereschritt und verstärken Sie unser **CSO Office** im **Headquarter Salzburg** als

Executive Sales Coordinator (m/w/d)

» Vollzeit | ab sofort

Sie behalten den Überblick, koordinieren gerne Projekte und möchten die Weiterentwicklung einer internationalen Vertriebsorganisation mitgestalten? In dieser vielseitigen Rolle bei MACO unterstützen Sie die Executive Vice Presidents der Regions West und East im organisatorischen und administrativen Tagesgeschäft. Sie koordinieren Projekte, bereiten Entscheidungsgrundlagen auf und tragen gemeinsam mit internen Fachbereichen und externen Partnern zur erfolgreichen Umsetzung unserer Vertriebs- und Produktinitiativen bei.

Das tragen Sie zum Unternehmenserfolg bei

- Organisatorische und administrative Unterstützung der Executive Vice Presidents der Regions West und East
- Aktive Mitarbeit in strategischen Projekten
- Eigenständige Projektorganisation und -koordination
- Vorbereitung von Unterlagen, Präsentationen und Entscheidungsvorlagen
- Schnittstellenkommunikation mit internen und externen Stakeholdern
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen

Das sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Projektmanagement oder in vertriebsnahen Funktionen
- Lernbereitschaft und Eigeninitiative, sich in neue Themen einzuarbeiten und fachlich weiterzuentwickeln
- Strukturierte, proaktive und zuverlässige Arbeitsweise
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, professionelles Auftreten und Diskretion
- Sicherer Umgang mit MS Office und KI-Anwendungen
- Flexibilität und internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Freuen Sie sich auf

- Abwechslungsreichen Aufgabenbereich bei einem zukunftsorientierten Arbeitgeber
- Professionelles Onboarding gefolgt von regelmäßigen Entwicklungsgesprächen
- Interessante Weiterbildungsangebote, u. a. über unsere E-Learning-Plattform MACOversity

- Außergewöhnliche Unternehmenskultur mit Fokus „Mensch“
- Kurze Entscheidungswege
- Frische Küche im MACO-Restaurant, Firmenparkplatz, Gesundheitsmaßnahmen, regelmäßige Mitarbeiterevents usw.
- Fahrradleasing
- Flexible Arbeitszeiten im Gleitzeitmodell sowie Home-Office-Regelung

Das Mindestbruttojahresgehalt laut Kollektivvertrag der Metalltechnischen Industrie beträgt für diese Position € 48.545,42. Selbstverständlich erfolgt eine attraktive, marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung. Bewerben Sie sich mit Ihren aussagekräftigen Unterlagen und werden Sie Teil unserer erfolgreichen MACO-Familie!

Hier finden Sie nähere Informationen zum Recruiting-Prozess.



Ihr Ansprechpartner
Angelika Aufschnaiter

Hier bewerben!