

CREATING INNOVATION



Wir sind MACO!

Als innovatives Familienunternehmen und einer der Weltmarktführer gestalten wir die Zukunft des Wohnens – mit rund 2.600 Mitarbeiter/innen an 21 Standorten weltweit. Unsere Fenster- und Türbeschläge sowie innovativen System- und Sicherheitslösungen machen Haushalte energieeffizienter, sicherer und komfortabler. Und das bereits seit 1947.

Machen Sie Ihren nächsten Karriereschritt und verstärken Sie unsere Vertriebssteuerung im **Headquarter Salzburg** als

Teamleitung Sales Operations (m/w/d) für die MACO Gruppe

» Vollzeit | ab sofort

Als Teamleitung Sales Operations führen Sie ein Team von vier Spezialist/innen und verantworten die Weiterentwicklung unserer konzernweiten Vertriebsprozesse. Sie begleiten strategische Vertriebsprojekte, wirken im S&OP-Prozess mit und koordinieren die vertriebliche Zusammenarbeit mit unseren internationalen Niederlassungen. Dabei verbinden Sie strategischen Weitblick mit operativer Umsetzungsstärke – für einen modernen und global abgestimmten Vertrieb.

Das tragen Sie zum Unternehmenserfolg bei

- **Teamführung und Mitwirkung:** Führen, entwickeln und begleiten Sie Ihr Team aktiv – durch klare Verantwortung, direkte Mitwirkung an Projekten und operative Unterstützung im Tagesgeschäft.
- **Zentrale Verantwortung für Sales Operations:** Gestalten Sie zentrale Vertriebsprozesse, Strukturen und Systeme strategisch weiter und entwickeln Sie operative Standards sowie zentrale Vertriebssupport-Leistungen – in enger Abstimmung mit unseren internationalen Niederlassungen.
- **CRM-Strategie und Weiterentwicklung:** Verantworten Sie die strategische Weiterentwicklung unserer CRM-Prozesse und steuern Sie bereichsübergreifende Digitalisierungsinitiativen – von der Einführung eines eCommerce-Systems bis zur Integration vertriebsnaher ERP-Systeme.
- **Projektmanagement im Vertriebsumfeld:** Leiten Sie zentrale, bereichsübergreifende Vertriebsprojekte – von der strategischen Konzeption über die Systemeinführung bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- **Markteinführung und S&OP-Prozess:** Begleiten Sie die Markteinführung neuer Produkte, leiten Sie Pricing-Initiativen und wirken Sie aktiv im Sales & Operations Planning mit – von der Bedarfsabstimmung bis zur Marktumsetzung.
- **Berichterstattung:** Sichern Sie die Qualität und Weiterentwicklung des Vertriebsreportings – in enger Zusammenarbeit mit BI-, Controlling- und Marktorganisationen, basierend auf zentralen Reports und datenbasierten Entscheidungsgrundlagen.

Das sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Vertrieb (FH oder Uni) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im Vertriebsumfeld
- Erfahrung im Projektmanagement und in der Leitung bereichsübergreifender Projekte
- Idealerweise erste Führungserfahrung oder klare Führungsambition – mit der Fähigkeit, ein Team zu entwickeln und Verantwortung zu übernehmen

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift – für die Kommunikation mit internationalen Teams und Stakeholdern

Freuen Sie sich auf

- Abwechslungsreichen Aufgabenbereich bei einem zukunftsorientierten Arbeitgeber
- Professionelles Onboarding gefolgt von regelmäßigen Entwicklungsgesprächen
- Interessante Weiterbildungsangebote, u. a. über unsere E-Learning-Plattform MACOversity
- Außergewöhnliche Unternehmenskultur mit Fokus „Mensch“
- Kurze Entscheidungswege
- Frische Küche im MACO-Restaurant, Firmenparkplatz, Gesundheitsmaßnahmen, regelmäßige Mitarbeitererevents usw.
- Flexible Arbeitszeiten sowie Home-Office-Regelung
- Sabbatical-Möglichkeit
- Bis zu 5 freie Tage im Rahmen der geltenden All-In-Regelung

Es erwartet Sie ein Bruttojahresgehalt im Kollektivvertrag der Metalltechnischen Industrie ab € 65.000,00. Selbstverständlich erfolgt eine attraktive, marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung. Bewerben Sie sich mit Ihren aussagekräftigen Unterlagen und werden Sie Teil unserer erfolgreichen MACO-Familie!

Hier finden Sie nähere [Informationen zum Recruiting-Prozess](#).



Ihr Ansprechpartner

Vanessa Schuberth
HR Expert

Hier bewerben!



Mayer & Co Beschläge GmbH · Alpenstraße 173 · A-5020 Salzburg · www.maco.eu/karriere