CREATING INNOVATION

Wir sind MACO!

Als innovatives Familienunternehmen und einer der Weltmarktführer gestalten wir die Zukunft des Wohnens – mit rund 2.300 Mitarbeiter/innen an 20 Standorten weltweit. Unsere Fenster- und Türbeschläge sowie innovativen System- und Sicherheitslösungen machen Haushalte energieeffizienter, sicherer und komfortabler. Und das bereits seit 1947.

Machen Sie Ihren nächsten Karriereschritt und verstärken Sie unsere **Marketing-Abteilung** im **Headquarter Salzburg** als

Regional Marketing Manager (m/w/d)

» **Vollzeit | ab sofort**

In dieser verantwortungsvollen Position fungieren Sie als zentrale Marketing-Drehscheibe für unsere Niederlassungen in der Region Ost und tragen maßgeblich zur Stärkung unserer Marktpräsenz bei. Sie unterstützen unsere Länderorganisationen bei der Umsetzung wirkungsvoller Marketing- und Vertriebsaktivitäten, stellen eine konsistente externe Kommunikation sicher und sorgen dafür, dass regionale Anforderungen effizient priorisiert, gebündelt und umgesetzt werden.

Das tragen Sie zum Unternehmenserfolg bei

- Selbstständige Betreuung und Unterstützung unserer Niederlassungen in der Region Ost (bspw. Ungarn, Balkan, Slowakei) aus dem Headquarter - Fokus liegt auf vertriebsunterstützende Marketingaktivitäten und externe Kommunikation
- Enge Zusammenarbeit mit lokalen Teams zur Umsetzung von Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Aufnahme, Bewertung und Priorisierung von Anforderungen aus den Ländern („Filterfunktion“) sowie Ableitung konkreter Maßnahmen
- Sicherstellung einer konsistenten Marken- und Kommunikationsstrategie über alle Regionen hinweg
- Koordination und Steuerung regionaler Marketingprojekte in Abstimmung mit internen Schnittstellen
- Regelmäßiger Austausch mit den Märkten sowie punktuelle Reisetätigkeit (ca. 2–3 Tage/Monat)

Das sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Kommunikation, Eventmanagement oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Marketing, idealerweise in einer internationalen oder regionalen Rolle
- Starke Kompetenz in externer Kommunikation und vertriebsnahem Marketing
- Fähigkeit, Anforderungen zu strukturieren, zu priorisieren und klare Entscheidungen zu treffen
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Abstimmungsfähigkeiten in einem internationalen Umfeld
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft
- Kenntnisse einer osteuropäischen Sprache von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Freuen Sie sich auf

- Abwechslungsreichen Aufgabenbereich bei einem zukunftsorientierten Arbeitgeber
- Professionelles Onboarding gefolgt von regelmäßigen Entwicklungsgesprächen
- Interessante Weiterbildungsangebote, u. a. über unsere E-Learning-Plattform MACOversity
- Außergewöhnliche Unternehmenskultur mit Fokus „Mensch“
- Kurze Entscheidungswege
- Frische Küche im MACO-Restaurant, Firmenparkplatz, Gesundheitsmaßnahmen, regelmäßige Mitarbeiterevents usw.
- Fahrradleasing
- Flexible Arbeitszeiten im Gleitzeitmodell sowie Home-Office-Regelung
- Großzügige Regelung zum Zeitausgleich sowie Sabbatical-Möglichkeit

Das Mindestbruttojahresgehalt laut Kollektivvertrag der Metalltechnischen Industrie beträgt für diese Position € 53.241,02. Selbstverständlich erfolgt eine attraktive, marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung. Bewerben Sie sich mit Ihren aussagekräftigen Unterlagen und werden Sie Teil unserer erfolgreichen MACO-Familie!

Hier finden Sie nähere Informationen zum Recruiting-Prozess.



Ihr Ansprechpartner

Angelika Aufschnaiter

Hier bewerben!